

CONVOCATORIA ABIERTA 2022



**FORTALECIMIENTO A EMPRESARIOS CON
ACELERACIÓN EN SU PROCESO EXPORTADOR**



Rodrigo Hernández Alzate
Alcalde

Secretaría de
Desarrollo
Económico

RIONGRO
juntos avanzamos más



CONVOCATORIA 2022

FORTALECIMIENTO A EMPRESAS DEL MUNICIPIO DE RIONEGRO EN EL PROCESO EXPORTADOR

SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO

1. DESCRIPCIÓN

Como parte de la contribución de la secretaria de Desarrollo Económico a la internacionalización del Municipio de Rionegro, se invita al sector empresarial con proyección a internacionalizar su oferta comercial a hacer parte del programa “Fortalecimiento a empresas en el proceso exportador”, que busca generar conocimiento y brindar herramientas necesarias para iniciar un exitoso proceso de exportaciones, con el propósito de fortalecer el tejido empresarial conectándolos con nuevos mercados internacionales.

2. OBJETIVO GENERAL

Fortalecer **10** empresas del Municipio de Rionegro en el proceso exportador mediante una consultoría especializada que acelere su ingreso a nuevos mercados internacionales.

2.1 OBJETIVOS ESPECIFICOS

- Ampliar conocimientos y preparación en procesos de exportación.
- Conocer requisitos y retos para realizar negociaciones en un mercado de otro país.
- Apropiar herramientas comerciales para abordar clientes internacionales de manera efectiva.
- Desarrollar un plan de internacionalización acorde al tamaño y capacidad de la empresa.
- Validar el plan de internacionalización con una conexión comercial.

3. ¿QUIENES PUEDEN PARTICIPAR?

Esta convocatoria está dirigida para las siguientes empresas:

- Empresas legalmente constituidas con domicilio en el municipio de Rionegro
- Un mínimo de 2 años de antigüedad a la fecha de presentación de esta convocatoria
- Pertenecer a alguno de los siguientes sectores económicos: agro alimentos, manufactura, **servicios** de BPO de valor agregado, software, TI y apps; producción audiovisual; publicidad y mercadeo; animación digital y videojuegos; **servicios** editoriales, gráficos y música.

- Adicionalmente relacionados con ciencias de la vida como cannabis, bioingeniería o **servicios** de salud.
- La empresa debe ser productora de bienes colombiano o prestadora de servicios desde Colombia.

Adicionalmente, que tengan el compromiso de dedicación de 8 horas a la semana para el proceso de formación. Para esto adjuntarán certificado de cámara de comercio con no más de 30 días, carta de compromiso para asistir al programa firmada por el representante legal y el formulario en línea.

4. FASES DEL PROGRAMA

El programa comprende dos fases que funcionan de la siguiente manera:

FASE DE FORMACIÓN: Ampliar conocimientos y mejorar la preparación de los empresarios por medio de capacitaciones con asesores especializados en temas referentes a la internacionalización de un bien o servicio.

Por medio de asesores especializados en comercio exterior, mercados internacionales y desarrollo de proyectos, se ampliará información específica en materia de internacionalización que le permitirá a los medianos y pequeños empresarios conocer los requisitos y retos para realizar negociaciones en un mercado de otro país.

Esta fase se desarrolla un programa de 4 módulos de 8 horas cada uno que permitirá formar a la empresa participante en diferentes temáticas relevantes para el proceso exportador y concluirá con la elaboración de un plan de internacionalización.

- a. Iniciación en Exportaciones – 8 horas
- b. Proceso Exportador – 8 horas
- c. Herramientas Comerciales para abordar clientes internacionales – 8 horas
- d. Proceso Exportador sectores priorizados – 8 horas

Metodología: 4 módulos de 8 Horas por cada módulo.

- **Total:** 32 horas
- **Duración:** 4 semanas

FASE DE CONEXIÓN COMERCIAL: Realizar reunión con asesor comercial y lograr un análisis de preparación comercial en mercados internacionales con cada empresario, teniendo presente los criterios de su modelo de negocio y las capacidades actuales. Esto permite entender mejor las expectativas, barreras y capacidad de respuesta frente a la gestión comercial.

La conexión comercial consiste en una reunión virtual por empresa con un comprador internacional, seleccionado por el equipo consultor acorde al plan de internacionalización de la empresa, que permitirá al participante aplicar los conocimientos obtenidos en la fase de formación y validar su preparación hacia los mercados internacionales, teniendo presente los criterios de su modelo de negocio y las capacidades actuales.

Esta fase tiene los siguientes objetivos:

- Analizar la presentación del producto con fines de exportación a mercados internacionales.
- Verificar si la empresa cuenta con redes sociales – página web que le permita dar a conocer su producto
- Escuchar la presentación comercial de la empresa y su producto (15 minutos)
- Verificar si la empresa conoce los requisitos para exportar su producto al otro país
- Revisar con el empresario su propuesta de precios para el mercado objetivo
- Ampliar recomendaciones, información de valor y resaltar el avance de preparación que pueda tener la empresa y su producto para participar en mercados internacionales.
- Ampliar información de convocatorias, ferias o próximos eventos comerciales en los cuales puede participar.

Metodología: 30 minutos de reunión comercial con cada empresario.

- **Duración:** Entre 2 a 4 semanas; dependerá del número de empresarios a acompañar.

5. BENEFICIOS

Las empresas participantes del programa podrán acceder a una formación especializada en exportaciones con consultores expertos en mercados internacionales.

- Construir y validar su plan de internacionalización, alistando a la empresa para acceder a mercados con un mayor potencial de crecimiento y rentabilidad.
- Validar su producto o servicio con un potencial comprador en el exterior

6. PROCESO DE POSTULACIÓN

Las empresas interesadas en acceder al programa deben tener en cuenta los siguientes pasos:

- Diligenciar el formato en línea que se accede mediante el siguiente link: <https://forms.gle/2AqQjZ4LXb2YaZin7>
- Aportar los requisitos descritos en el numeral 3 de los presentes términos de referencia.

Nota: La inscripción, cumplimiento de los requisitos y envío de la documentación no garantiza el cupo de su empresa al programa, dado que, un comité interno evaluará el cumplimiento de los requisitos establecidos.

CRITERIOS DE SELECCIÓN

Las empresas que acceden al programa serán elegidas por un comité interno que tendrá en cuenta los siguientes criterios:

CRITERIO	VALOR
Trayectoria y/o antigüedad	50 PUNTOS
Portafolio de servicios y/o productos	25 PUNTOS
Ventas Anuales	25 PUNTOS
TOTAL	100 PUNTOS

7. ALCANCE DE LA INTERVENCIÓN

En la fase de formación, la empresa participante podrá estructurar un plan de internacionalización inicial para acercarse a los mercados internacionales de interés, e igualmente podrá validar su contenido aprovechando la asesoría comercial de un consultor experto.

8. DURACIÓN DE LA INTERVENCIÓN Y ACOMPAÑAMIENTO

El proceso tendrá una duración total de cuarenta (40) horas en la fase de formación y posteriormente reuniones individuales de validación, una por empresa, en la fase comercial. Se estima que el tiempo requerido para llevar a cabo ambas fases es de un mes y medio.

9. CONFIDENCIALIDAD DE LA INFORMACIÓN

La información compartida con la Alcaldía Municipal de Rionegro y la agencia Invest in Oriente, tendrá un tratamiento confidencial para todo documento, proceso o archivo que se pueda tener acceso para llevar a cabo el fortalecimiento. En el caso de ser necesario se le pedirá al consultor firmar protocolos de confidencialidad de la información.

Las instituciones promotoras de la presente convocatoria solo podrán visibilizar el nombre de la empresa como participante y beneficiaria del programa.

10. Cronograma de CONVOCATORIA

Actividad	Fecha
Apertura de convocatoria e inscripciones	1 de septiembre
Dudas o inquietudes	9 de septiembre
Cierre de inscripciones	15 de septiembre

11. DUDAS O INQUIETUDES

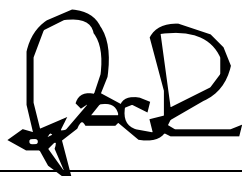
- **Secretaria de Desarrollo Económico Municipio de Rionegro**

Para más información podrá comunicarse a los siguientes números telefónicos 5204060 Ext. 1185 al correo electrónico emprendimiento@rionegro.gov.co y a la Línea: **WhatsApp**: 3053521892

- **Agencia invest in Oriente**

Comunicarse a Línea **Whatsapp**: 312 8891920 o al **Correo Electrónico**: info@investinoriente.org

Para constancia firman;



PAOLA ANDREA CABALLERO ROSAS
Directora Ejecutiva
Agencia Invest in Oriente



JUAN FERNANDO RESTREPO TABARES
Subsecretario Promoción del Desarrollo
Alcaldía de Rionegro